



KAGA FEI EUROPE GmbH mit Sitz in Langen vertreibt als global agierendes Distributions-Unternehmen komplexe Elektronikbauteile und Systemlösungen an Kunden aus den Märkten Automotive, Industrial, Communications und Medical & Healthcare. Eingebettet in die weltweit aufgestellte Organisation des börsennotierten KAGA Konzerns mit 67 Vertriebs- und Produktionsstätten und über 6.000 Mitarbeitern weltweit ist es unser Anspruch, täglich im Sinne des Firmenslogans „Everything we do is for our customers“ gemeinschaftlich die beste Lösung zu finden. Mehr Infos finden Sie auf unserer Webseite unter www.eu.kagafei.com/

Innerhalb unseres Sales Teams bieten wir Ihnen eine spannende Aufgabe mit der Möglichkeit, Kunden in Gesamt- Europa zu betreuen und Geschäftsaktivitäten auszubauen:

Field Sales Engineer / Account Manager (m/w/d)

Bei uns können sie vom ersten Tag an Verantwortung übernehmen und sich kontinuierlich in den folgenden Aufgaben weiterentwickeln:

- Persönliche Betreuung, Pflege und Ausbau des zugeordneten Kundenkreises mit Verantwortung für Umsatz- und Gewinnsteigerung
- Eigenständiges Entwickeln von Vertriebsstrategien – auch unter Einbeziehung von verschiedensten Logistikkonzepten
- Präsentation der Product Line Card sowie Entwicklung von technischen Lösungskonzepten
- Akquisition von Neukunden zum Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Proaktives Gewinnen und regelmäßiges Nachverfolgen von Projekten durch enge Interaktion und Präsenz beim Kunden

Direkt durchstarten können sie bei uns, wenn sie über folgenden Erfahrungen und Eigenschaften verfügen:

- Technisches Studium oder vergleichbare Berufsausbildung mit entsprechend in der Praxis nachgewiesener Expertise; vorzugsweise bei einem Distributor elektrotechnischer Bauteile
- Bereitschaft, aktiv auf Kunden zuzugehen und sich als kompetenter Ansprechpartner zu präsentieren
- Freude an vertriebsorientierter Arbeit mit hoher Selbstmotivation und „Can do“ Mentalität
- Kundenorientiertes und unternehmerisches Denken, ausgeprägter Kommunikationsstärke sowie Team- und Kooperationsfähigkeit
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse (SAP, SalesForce, Excel)
- Gute Englischkenntnisse und Reisebereitschaft

Neben einer verantwortungsvollen und vielseitigen Tätigkeit bieten wir ihnen im Rahmen unseres mehrfach ausgezeichneten HR Programms eine attraktive Vergütung mit weiteren interessanten Zusatzleistungen (Arbeitgeberfinanzierte Betriebliche Altersvorsorge, Firmenwagen auch zur Privatnutzung, Erweiterte Lohnfortzahlung im Krankheitsfall, Unfallversicherung, flexible Arbeitszeiten, ein offenes und kollegiales Unternehmensumfeld) sowie eine sonnige Terrasse zum Energieauffanken und fürs gemeinsame BBQ mit dem Team im Sommer.

Wenn Sie dann noch die familiäre Atmosphäre eines mittelständischen Unternehmens, eingebunden in einen internationalen Großkonzern möchten, dann werden Sie ein Teil der „KAGA-Family“ und bewerben sich unter: HR@eu.kagafei.com